

Wir sind ein international agierendes Unternehmen der Pflanzenschutzmittelbranche mit Sitz in Köln und zählen als Teil des Nufarm Konzerns mit weltweit mehr als 3.400 Mitarbeiter/innen zu den „Global Playern“. Zur Verstärkung unseres Teams sind wir auf der Suche nach einem

KEY ACCOUNT MANAGER (M/W) BIORATIONALS

Aufgabengebiet:

- > Geschäftsaufbau/-ausbau und die Entwicklung des neu geschaffenen „Biologischen Pflanzenschutzmittel“ Portfolios im deutschen Markt
- > Akquise von Neukunden und Betreuung der bestehenden Großkunden
- > Budgetkontrolle und -verwaltung
- > Konzeption und Optimierung zielgruppenorientierter Verkaufsmaßnahmen
- > Identifizierung und Analyse der Marktstruktur und Markttrends
- > Enge Zusammenarbeit mit dem Vertrieb, Customer Marketing und Kundenservice zur Vermarktungsoptimierung der Produkte

Anforderungen:

- > Abgeschlossenes Studium der Agrarwirtschaft oder vergleichbare Ausbildung
- > Mindestens fünf Jahre Berufserfahrung und Kenntnisse des deutschen Agrarmarktes insbesondere im Bereich Biorationals und den Sonderkulturen (v. a. Weinbau, Obstbau)
- > Neben hervorragenden analytischen Fähigkeiten überzeugen Sie beim Kunden durch Ihre Präsentationsstärke, treten verbindlich, freundlich und souverän auf und führen Verhandlungen geschickt und abschlussorientiert
- > Reisebereitschaft erforderlich
- > Englischkenntnisse, sowie einen routinierten Umgang mit MS Office runden Ihr Profil ab

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Für telefonische Vorabinformationen steht Ihnen Frau Andrea Weiß gerne zur Verfügung oder überzeugen Sie sich von den außergewöhnlichen Produkten und Dienstleistungen der Nufarm über www.nufarm.com/de. Wir freuen uns auf Ihren Anruf oder Ihre aussagekräftige Bewerbung!

Nufarm Deutschland GmbH

Frau Andrea Weiß
Im Mediapark 4e | 50670 Köln
T: 0221 179179-71 | andrea.weiss@de.nufarm.com

www.nufarm.com/de

If this is you – apply today. Be part of building a better Nufarm!
Nufarm. Grow a better tomorrow.



Nufarm

Grow a better tomorrow.